

Wieliszew, 26 stycznia 2017 r.

Szanowni Państwo, w związku z udzielonymi w dniu 24 stycznia br. odpowiedziami na pytania do przedmiotu prowadzonego postępowania na **wykonanie, dostawę, instalację i konfigurację Zintegrowanego Systemu Informatycznego w ramach projektu Budowa internetowej platformy elektronicznych usług publicznych e-szpital oraz wdrożenie elektronicznej dokumentacji medycznej w Mazowieckim Szpitalu Onkologicznym w Wieliszewie**, Zamawiający zamieszcza następujące sprostowanie omyłki pisarskiej:

**Jest:**

**Pytanie 331**

Dotyczy: Integracja z Systemem CATO

Prosimy o potwierdzenie, że Wykonawca ma zapewnić integrację z systemem CATO jedynie po stronie dostarczanego Zintegrowanego Systemu Informatycznego natomiast Zamawiający zapewnia integrację po stronie systemu CATO. W przypadku braku potwierdzenia powyższego prosimy o opublikowanie jako załącznika do dokumentacji przetargowej oferty CATO na integrację – jednakowej dla wszystkich wykonawców. Przypominamy, że to na Zamawiającym ciąży obowiązek jednoznacznego i wyczerpującego opisu przedmiotu zamówienia.

CATO uzależnia przedstawienie oferty na integrację od zamówienia przez Wykonawcę również serwisu systemu CATO twierdząc, że Zamawiający nie posiada aktualnej umowy serwisowej na system CATO.

Prosimy o informacje czy w związku z tym w swojej ofercie Wykonawca ma uwzględnić integrację HIS z systemem CATO wraz z kosztem serwisu systemu CATO na okres 60 miesięcy?

Nadmieniamy, że koszty takiego serwisu są bardzo wysokie i wynoszą kilkaset tysięcy złotych. Czy Zamawiający koszty serwisu systemu CATO uwzględnione w ofercie Wykonawcy będzie mógł rozliczyć jako koszty kwalifikowane projektu?

**Zamawiający wymaga od Wykonawcy integracji oraz utrzymania całości ZSI przez okres 60 miesięcy w skład którego wchodzi m. in. systemy: CATO, MOSAIQ i MARCEL. Zamawiający powinien uwzględnić koszt integracji i serwisu po swojej stronie**

**Powinno być:**

**Pytanie 331**

Dotyczy: Integracja z Systemem CATO

Prosimy o potwierdzenie, że Wykonawca ma zapewnić integrację z systemem CATO jedynie po stronie dostarczanego Zintegrowanego Systemu Informatycznego natomiast Zamawiający zapewnia integrację po stronie systemu CATO. W przypadku braku potwierdzenia powyższego prosimy o opublikowanie jako załącznika do dokumentacji przetargowej oferty CATO na integrację – jednakowej dla wszystkich wykonawców. Przypominamy, że to na Zamawiającym ciąży obowiązek jednoznacznego i wyczerpującego opisu przedmiotu zamówienia.

CATO uzależnia przedstawienie oferty na integrację od zamówienia przez Wykonawcę również serwisu systemu CATO twierdząc, że Zamawiający nie posiada aktualnej umowy serwisowej na system CATO.

Prosimy o informacje czy w związku z tym w swojej ofercie Wykonawca ma uwzględnić integrację HIS z systemem CATO wraz z kosztem serwisu systemu CATO na okres 60 miesięcy?



Nadmieniamy, że koszty takiego serwisu są bardzo wysokie i wynoszą kilkaset tysięcy złotych. Czy Zamawiający koszty serwisu systemu CATO uwzględnione w ofercie Wykonawcy będzie mógł rozliczyć jako koszty kwalifikowane projektu?

**Zamawiający wymaga dokonania integracji z posiadanymi systemami m.in. Cato, MOSAIQ, MARCEL oraz wymaga zapewnienia serwisu przez okres 60 miesięcy w zakresie już posiadanych i uzyskanych w wyniku niniejszego postępowania przetargowego systemów, prowadzonego wyłącznie przez autoryzowany podmiot, posiadający uprawnienia właściciela poszczególnych systemów lub oprogramowania.**

**Wykonawca powinien uwzględnić całość kosztów integracji oraz serwisu w powyższym zakresie po swojej stronie.**

Jednocześnie Zamawiający informuje, że powyższe sprostowanie stanowi integralną część dokumentacji przetargowej.

CZŁONEK ZARZĄDU  
*Beata Rasińska*  
mgr Beata Rasińska

PREZES ZARZĄDU  
*Justyna Świeżek*  
mgr Justyna Świeżek